

Seminár

Vymáhanie pohľadávok

Téma seminára bude venovaná podnikateľskému prostrediu, konkrétne však upriamime pozornosť na problematiku týkajúcu sa plnenia povinností veriteľa a nesplnenie podmienok zo strany dlžníka. Počas seminára budeme riešiť spôsob minimalizácie rizika:

- neuhradenia ceny za dodaný tovar, či službu;
- meškanie úhrady za tovar, či službu.

Čím lepšia zmluva, tým vyššia šanca na vymożenie pohľadávky? Prečo majú niektorí podnikatelia menej nevymožených pohľadávok? Ako dôkladne zdokladovať obchodnú transakciu?

Na seminári upriamime Vašu pozornosť na obozretnosť v predzmluvných rokovaniach, pretože už pri vymáhaní pohľadávky môže byť neskoro. Prevedieme Vás krokmi, ktoré posilnia Vašu obozretnosť:

- dôkladné preverenie obchodného partnera (ak má niekto dlhy, je menšia šanca, že si splní neskoršie záväzky)
- druh a osobitosť plnenia, spôsob ako ho zabezpečiť (ukončiť dlžníkovi využívať naše plnenie – softvér, výhrada vlastníctva)
- zabezpečovacie mechanizmy, ako predchádzať neuhradeniu faktúry a zvýšiť si šancu na jej úhradu (ručenie, prevzatie dlhu, záložné právo)
- vymáhanie pohľadávky (výhody rozhodcovských súdov, platobné rozkazy a nižší súdny poplatok)
- modelový príklad „oneskorené vymáhanie znižuje šancu na úspech“

Termíny a prihláška

Dátum	Čas	Miesto	Cena	
K tomuto semináru nie sú v súčasnej dobe vypísané žiadne termíny. O novo vypísaných termínoch Vám radi napíšeme, pokiaľ nám necháte kontakt .				

Ceny sú bez DPH 20 %.

Lektor

Copyright © 1997 - 2020 by Dashöfer Holding, Ltd. a [Verlag Dashöfer, vydavateľstvo, spol. s r. o.](#)
Železničiarska 13, Bratislava 811 04
e-mail: info@dashofer.sk