

Seminár

Vedenie efektívneho vyjednávania

[PhDr. Tatiana Lesayová](#)

Cieľom školenia Vedenie efektívneho vyjednávania je nadobudnúť informácie o základoch principiálneho vyjednávania, získať zručnosť efektívne vyjednávať v emočne náročných situáciách s rôznymi typmi ľudí, vedieť argumentovať a zvládať námietky a nečisté praktiky pri vyjednávaní, prostredníctvom zvládania emócií zvýšiť stresovú toleranciu, eliminovať syndróm vyhorenia.

Termíny a prihláška

Dátum	Čas	Miesto	Cena	
6.6.2025	8.30 - 15.00	ONLINE	235 Eur	Záväzná prihláška
6.6.2025	8.30 - 15.00	Bratislava	270 Eur	Záväzná prihláška
3.9.2025	8.30 - 15.00	ONLINE	235 Eur	Záväzná prihláška
3.9.2025	8.30 - 15.00	Bratislava	270 Eur	Záväzná prihláška
5.12.2025	8.30 - 15.00	ONLINE	235 Eur	Záväzná prihláška
5.12.2025	8.30 - 15.00	Bratislava	270 Eur	Záväzná prihláška

Ceny sú bez DPH 20 %.

Lektor

[PhDr. Tatiana Lesayová](#)

Od roku 1995 až doteraz pôsobí ako certifikovaná lektorka, trénerka, koučka a jej témy sú úzko spojené s osobným životom jednotlivca a rozvojom jeho kompetencií pre všetky úrovne zamestnania. Venuje sa najmä témam ako je: sebaopoznanie a umenie vyznať sa v druhých, zefektívňovanie komunikácie, rozvíjanie emočnej inteligencie, zvládanie záťažových...

Copyright © 1997 - 2020 by Dashöfer Holding, Ltd. a [Verlag Dashöfer, vydavateľstvo, spol. s r. o.](#)

Železničiarska 13, Bratislava 811 04

e-mail: info@dashofer.sk